

朱水华先生在新加坡工作了八年，一直很想回到故乡发展，心里时常担心未来的工作会如何呢？

这时候，他发现女儿学习珠心算短短三个月，进步神速，不只计算速度比爸爸还快，她的反应变得更敏捷，注意力也比以前更集中，每次要去「正统心算」上课时都很快乐，甚至上课前一天会主动提醒妈妈，一定要记得带她去上珠心算课。这让朱水华先生十分吃惊，因为女儿在还没有学习「正统心算」前， $2+7$ 都要用手指头掰好久，才能算出答案呢！比起幼儿园同班同学，她的数字反应算是慢半拍，自然没有信心，也不愿意学习新事物，没想到学习「正统心算」之后，情况完全改观！这样的状况，让朱水华先生对于「正统心算」深感认同。他不禁想着：「中国有这么多小朋友，一定有很多家长希望自己的小孩学业进步、学习快乐、自信、聪明！」于是，他请新加坡郑诗青老师协助，联络「正统心算」的创办人戴江庆先生，表明希望取得总代理权，将「正统心算」带回江苏的想法。

朱水华先生在 2007 年 7 月，到广州参加师资培训，在广州住了二星期，一面观摩「正统心算」如何运作。也顺利拿到了江苏省总代理权利，年底，他辞去新加坡的工作，一家人回到苏州故乡，于是「正统心算」正式在苏州拓展开来。2008 年 2 月，苏州下了 50 年以来最大的一场雪，让戴江庆先生见识到苏州的美，雪景中的另有一番风情。「正统心算」的总部设在苏州工业园区，地点位在郊区，评估这地方在不久的将来，人口数会发展到六、七十万人。这栋商业大楼，一楼是商场，二楼是总部。原先，在二楼总部举办珠心算招生说明会，因为效果不彰，戴江庆先生建议朱水华先生利用周六、日，先在人潮汹涌的一楼商场租位子摆摊，就像一般促销商品一样广为宣传，并且在总部举办免费体验课程。

果然，在第一次教学说明会和免费体验课中，获得家长和学生们的热烈反应，踊跃报名。不到二个月，就招到了 30 几个学生，这个成功的营销模式，成为其他区域总代理参考的方式。戴江庆先生还特地打电话给广东省总代理陈作玉先生，邀请他前往苏州考察。

厦门成立总代理

厦门是福建省下的一个副省级城市，五个非省会计划单列市之一，也是中国首批实行对外开放的经济特区之一。厦门经济特区的总面积不大，但却拥有二百五十万人，市区人口密集度高，商业繁荣。

由于厦门的地理位置优越，历史上早就是中国东南沿海对外贸易的重要口岸，加上改革开放以后，特区政府大力的建设，近 20 年来，经济突飞猛进，工商及贸易十分繁荣，2009 年人均 GDP 已突破 64,000 元人民币，因此吸引很多的台商及外国人前往投资贸易。

从文教业的发展角度来看，戴江庆先生一直看好大陆市场，虽然 2007 年自己在广州成功创立「正统心算」，然后以区域总代理名义移转给陈作玉先生经营；2008 年又以授权方式成立「正统心算」江苏省总代理，但广大的中国还有非常多的省市等着他去开发设立据点。