

珠心算事业在台陷入瓶颈

各行各业都有事业的成长期、高峰期与衰退期，最重要的是能够坚决创新，于危机中找到蜕变的契机。

学生人数锐减

公元九〇年代以后（民国八〇年代末期），受到计算机科技产业发展、电子计算器日益普及的影响，计算器渐渐取代了珠算盘，小学、国中基础课程原有的珠算课，都被取消了。加上少子化趋势，台湾人口数逐渐呈负成长，各项才艺班的繁荣盛景不如以前，珠心算班也在冲击之列。

原先，戴江庆先生经营的「正统心算」，在 1988 至 1993 年最兴盛的时期，学生人数曾达 1200 多位。后来因应少子化及计算器兴起的冲击，渐渐收起直营店，在台湾以加盟店型式经营，总部人数也减至 200 人。兴盛时期儿童珠算协会珠算、心算检定人数盛况空前，以台南区为例，2002 年曾经收到高达 11,000 张报名者，但至 2009 年检定张数才收到 5000 张，显见学习珠心算人数锐减。

当时，「正统心算」一共有 4 家大型直营店，共同合作的补习班共有 10 家，受到冲击之后，学生人数大减，许多分店几乎无法经营。眼看其他珠心算同行，一家家经营不善，许多人都收起来不做了，有些只是在台面上硬撑，事实上是惨淡经营，比起早期的繁荣光景，简直天壤之别。另外，有一些同行业界，开始到世界各国如美州、东南亚、中国大陆等，去尝试投资温度——开设珠心算才艺班，也许是方法不对或时运不佳，他们推行的成效并不好，很多人在 5 年左右都撤退了。

面对自己全心投入的事业遭到冲击，戴江庆先生一心推广珠心算领域的热忱并未消减，他持续在台湾推广珠心算，他认为「珠心算拨珠学习，可以激发大脑潜能、训练记忆力及专注力，让左、右脑获得均衡发展」，这是无法被计算机、电子计算器取代的功能。只是，现代人受到科技方便的诱因，无法了解珠心算的真正精华在哪里，所以，最重要的是要让珠心算的优势被更多人看见。

因此，戴江庆先生从未放弃启发儿童创意潜能，继续经营台湾本土的珠心算领域。但是，另一方面台湾珠心算界已有三千家不同规模的才艺补习班，珠心算老师超过一万人，这个产业已经算趋于饱和了。戴江庆先生平时不断进修，常参加各种潜能开发、心理学、企管等课程，将台湾这种景气不佳、产业萧条的状况看在眼里，心中却十分笃定，认为山不转路转，一定会有突破的方法。反观，戴江庆先生的妻子许秀云女士看着大环境的转变，学习珠心算人数急遽滑落，整个珠心算界一片愁云惨雾，又听到朋友说一些负面的话，开始担心珠心算未来的前途。

这时，戴江庆先生更加笃定地告诉他的妻子许秀云女士说：「各行各业都会有事业的成长期、高峰期与衰退期，这是很自然及正常的现象，最重要的是要有自己的信念，你自己是否能够创新、改变，这不是考验我们的应变力与承受压力最好的时机吗？」

另一方面，不受景气现象影响心情的他，认真思考着，该如何突破地域的限制，将触角延伸至海外呢？