

初试啼声一鸣惊人

经过了多年的磨练与酝酿，退伍之后的戴江庆先生进入职场工作，并在一年之后决定回乡创业，逐步实现心中的梦想。

七万元打天下

戴江庆先生在未入伍前，曾在保险公司工作一段时间，后来服役三年，期间每个月 2,500 元薪水加上每六个月保险公司发的佣金，几乎全部储存起来，三年之后，他共存了 7 万元（公元 1984），准备作为未来创业的资金。

退伍之后，戴江庆先生一心一意想当珠算老师，却没有人要聘请他，而他自己也不敢贸然开班授课，心里盘算着如果有人愿意开设师资班，告诉他如何教授学生，他愿意付出所有积蓄中的七成，约新台币 50,000 元当做学费或拜师费用，很遗憾地，当时并没有人愿意开班授课；后来，他决定白天先在会计事务所当外务，外务的工作就是汇集公司的发票、收据、文件，送到市政府及税捐处等等工作。

直到有一天，戴江庆先生接到同学打来电话，告知：「庄丽珠老师正在找你，希望你去她开设的珠心算班当助教。」当时戴江庆先生听到这个消息，兴奋的跳了起来！尔后，他便利用晚上及假日，到彰化励达珠算补习班，向庄丽珠老师学习教导小朋友的方法、技巧、要领与步骤等等。一年多后，戴江庆先生回到云林县虎尾镇，把他长久以来工作及军中攒存下来的 7 万元，终于开设了自己的珠心算文教事业。

戴江庆先生辞去会计事务所工作时，有一段小插曲。他告诉当时的老板王旭进先生，说自己要辞掉工作回家乡创办珠心算班，因为这是他长久以来的兴趣与梦想。王老板当时回答他说：「珠心算已经落伍了，现在都已经发明了计算器、计算机，以后不会有人要学习珠心算了，你肯定会失败！珠心算班是开不成的！，我倒是希望你可以回去虎尾，开设一家会计事务所，我可以无条件协助你。」王旭进先生会这样建议，是因为当初戴江庆先生到会计事务所工作时，王旭进先生对他说：「如果有一天，你有能力开设会计事务所时，请不要在彰化县开，因为这样会和我互相竞争。」言下之意，王旭进先生希望戴江庆先生能到别的县市开设会计事务所，当时戴江庆先生也答应了老板。

后来，戴江庆先生决定自己创立珠心算补习班，却不被看好，他告诉老板：

「这一年多以来，我发现会计事务所的工作并不适合我，因为这个行业要与政府机关人员打交道，又要看各个公司老板的脸色，被评估代理公司的实力与能力等等，才决定是否愿意把账目交给我代理记账，所有业务皆有求于人，这并不适合我。」于是，他拒绝王旭进先生资助开设会计事务所的提议。没想到，王旭进先生还是不死心，常常找机会想要说服戴江庆先生改变心意，或希望他留在公司继续工作，但是戴江庆先生很坚持回乡开设珠心算班的决定。王旭进先生知道戴江庆先生心意已决，便亲自用毛笔写下三句话送给他：「做人应情理兼至，读书须知活用，经商则以理财为先」，请他回去虎尾开业后，一定要去裱框起来。