

从小就喜欢当老板

童年还有一件事，反应出戴江庆先生从小就有「当老板」、「赚大钱」的想法。戴江庆 10 岁的时候，有一天，他跟朋友到虎尾市区的钓鱼场钓鱼，见识到了偌大的钓鱼场，它的计费方式是以节收费，每 4 小时为一节。他看到钓鱼场人进人出，不管有没有钓到鱼，都要付钱给老板，小小年纪的他，心里想着：

「哇，当钓鱼场老板真是威风！来这里的每个人都要付钱给他，他只要坐在那里收钱就好了；这样的工作真好，不用像祖父、祖母、爸爸、妈妈一样，每天辛辛苦苦下田耕种，每次都要等作物收成变卖之后才有收入，常常都要等上半年；家中饲养的猪、鸭也要等到养大了才能贩卖，每次都要等到有了钱才能去买想要吃、想要用的东西。」相对的，戴江庆先生住在虎尾市区的同学，不论吃、穿，任何生活用品都很高级，几乎要什么有什么，有时候他们的父母还会接送他们上、下学，这让每天都要走一个小时路程到虎尾镇立人小学读书的戴江庆先生好羡慕！为此，他时常有着长大以后，我要工作、赚很多钱的想法。正当他看到了「赚很多钱」的钓鱼场老板之后，他便开始幻想：「我长大也要开一家很大很大的钓鱼场，赚很多很多的钱孝敬父母。」于是，他开始观察老板怎么收费，如何管理钓鱼场，来钓鱼场钓鱼的都是什么样的人？他甚至已经开始到处在找一块「适合开钓鱼场地方」，他到一处空旷的土地，便假想：「这地方要怎么把它挖掉土地，建一家钓鱼场，要建得很大才行，如此才能服务很多人，这样才能赚很多钱。」

直到成年之后，戴江庆先生回想那时候的想法，就觉得自己很天真，因为那时想找一块「庞大」的土地，依现在的地产价值，可能得花好几百亿才能买到那么大的土地经营钓鱼场呢！可想而知，幼年的戴江庆事业心非常「宏大」并十分具有「魄力」，和别人想的都不一样呢！

所以，戴江庆后来会将珠心算版图扩张至国际，缔造出比一般人更宏远的志业，这样的企图心，来自于幼年时期，就可看出其中的端倪了。